

**100%** in Microsoft  
Dynamics integriert



Individuell  
anpassbar

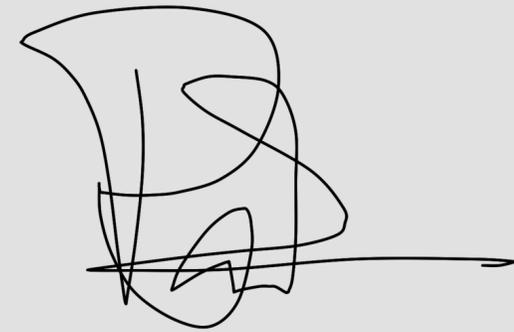


Vollständige  
Offlinefähigkeit

## Anvaigo Sales App

Die Anvaigo Sales App bildet **einfach** und **benutzerfreundlich** Ihren **gesamten Vertriebsprozess** ab.

# Digitalisieren Sie Ihren gesamten Vertriebsprozess



 **Digitale Unterschrift**

 **Digitale Notizen und KPIs im Blick**

 **Anlegen von Angeboten und Aufträgen**

 **Kundengespräch dokumentieren**

 **Artikelpräsentation in der Galerie**



- Start**
  - Suche
  - Meine Nachrichten
- Verkauf**
  - Meine Angebote
  - Meine Aufträge
  - Meine Reklamationen
  - Meine Verkaufsgespräche
  - Artikel
- CRM**
  - Meine Kunden
  - Meine Kontakte
  - Meine Gesprächsberichte
  - Meine Verkaufschancen

80001 Computer Alpha  
\*Lagerbestand 1.775,00

80003 Computer Gamma

10:32

Gesprächsbericht

KT000265

Fabienne Martens

Erstgespräch neue Produkte

Aktivitätenvorlagen

AUSGEHEND

Verkäufer

PS

Datum

27.12.2019

Gesprächsbewertung

sehr positiv

Bemerkungen

stellt. Hat  
uen Kollektion  
etaillierte  
Präsentation in den nächsten zwei  
Wochen. Dann direkt per Telefon

## Vertriebsqualität erhöhen

Beraten Sie kompetenter mit allen Informationen zur Hand.

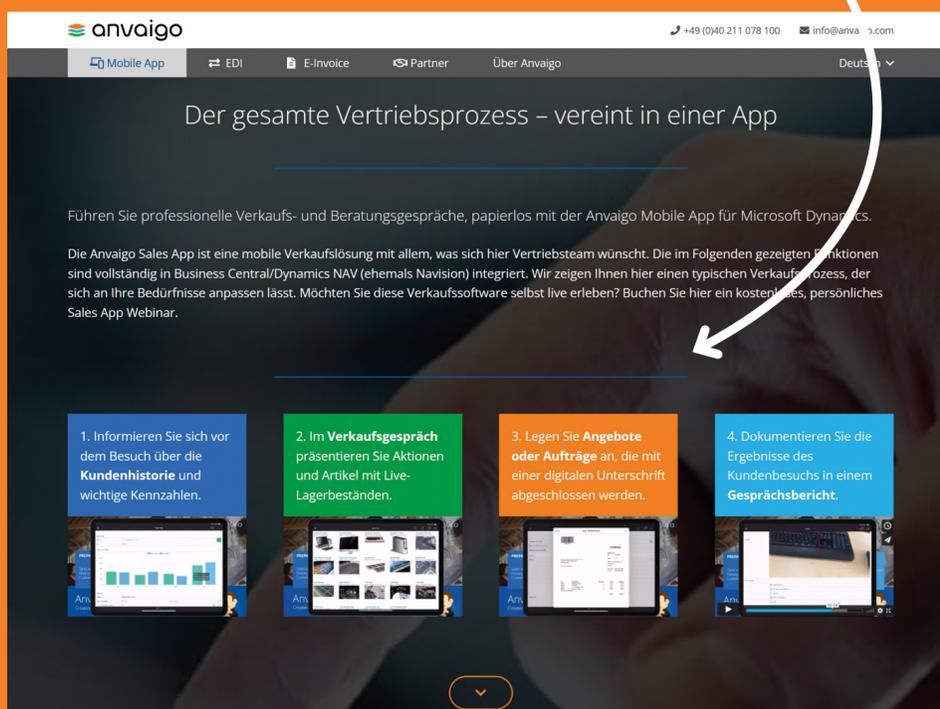
## Kundenzufriedenheit steigern

Erreichen Sie mehr Präsenzzeit beim Kunden.

## Schnell einsatzbereit

Erstellen Sie innerhalb weniger Tage Ihre eigene App.

Jetzt mehr erfahren:



The screenshot shows the Anvaigo website with a navigation bar at the top containing 'Mobile App', 'EDI', 'E-Invoice', 'Partner', and 'Über Anvaigo'. The main heading reads 'Der gesamte Vertriebsprozess – vereint in einer App'. Below this, there is a paragraph describing the app's capabilities for professional sales and consulting conversations. A white arrow points from the 'Jetzt mehr erfahren:' text to the 'Mobile App' link in the navigation bar. At the bottom, there are four numbered steps:

1. Informieren Sie sich vor dem Besuch über die **Kundenhistorie** und wichtige Kennzahlen.
2. Im **Verkaufsgespräch** präsentieren Sie Aktionen und Artikel mit Live-Lagerbeständen.
3. Legen Sie **Angebote oder Aufträge** an, die mit einer digitalen Unterschrift abgeschlossen werden.
4. Dokumentieren Sie die Ergebnisse des Kundenbesuchs in einem **Gesprächsbericht**.

Neugierig? Haben Sie Fragen?

Möchten Sie eine Live-Demo?

**Kontaktieren Sie Ihr Anvaigo Team:**

☎ +49 (0) 40 211 078 100

✉ partner@anvaigo.com

🌐 www.anvaigo.com

